



KEY ACCOUNT MANAGER / Studentrekrytering

STUDIN- Study International - representerar och marknadsför utländska universitet och skolor i Sverige och rekryterar studenter till universitetsutbildningar, språkresor och internships utomlands. STUDIN grundades 1990 och är ett kunskapsföretag med spetskompetens inom utlandsstudier och utbildningar utomlands.

Du kan läsa mer om oss här: <https://www.studin.se/om-studin-study-international/>

KEY ACCOUNT MANAGER - Studentrekrytering

Vi söker dig som älskar att förändra människors liv genom utbildning och internationella erfarenheter!

Arbetsrollen:

Du arbetar med studentrekrytering och hjälper svenska studenter till universitet och skolor utomlands. Arbetsrollen innebär att du håller i allt från första kontakt med intresserade ungdomar genom bl.a e-mail, telefon, sociala medier och skolbesök till att coacha och administrera ansökningsprocesser genom direktkontakt med våra internationella samarbetskolor.

Du har rekryteringsansvar för utvalda skolor och universitet. Du arbetar mot specifika rekryteringsmål och budget. Du ansvarar även för att marknadsföra internationella universitet och upprättar, genomför och uppföljer en aktivitetsplan.

Tjänsten innebär även att du bygger upp och vidareutvecklar nätverk på svenska universitet, högskolor, och gymnasieskolor etc. Detta gör du bl.a genom att besöka skolor, delta på mässor och informationsmöten, arrangera events.

I tjänsten ingår även att resa i Sverige och utomlands.

Kvalifikationer och bakgrund

Du skall ha arbetat några år, gärna med försäljning (helst inom B2C) eller bokning och kundkontakt.

Du skall ha studerat utomlands på ett universitet eller college.

Du skall ha en högskoleexamen.

Du skall gärna ha andra internationella meriter genom t.ex arbete, praktik, språkkurser eller längre resor, främst i något av de länder vi samarbetar med.

Du är lyhörd och mycket serviceminded.

Du tycker om att arbeta under eget ansvar med varierande ansvarsområden.

Du är förtroendeingivande och van att arbeta självständigt och strukturerat.

Du har ett starkt driv för att nå resultat och tycker om att arbeta i högt tempo.

Du är en flexibel problemlösare som ser möjligheter istället för hinder.

Du har en utmärkt kommunikationsförmåga och kan lätt och snabbt formulera dig både i tal och i skrift.

Du är flytande i engelska och svenska.

Du känner dig bekväm med att arbeta i Mac-miljö.

Du skall ha B-körkort.

Vi är ett litet team som sitter på ett centralt beläget boutique office i Göteborg. Du kommer att arbeta i en dynamisk och internationell arbetsmiljö. Din roll är självständig och det ges stora möjligheter att påverka verksamhet och resultat.

Intresserad?

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Jan Norlin på jan@studin.se

Vi sätter igång direkt med intervjuer så ju förr du söker desto bättre.

Tillsvidare anställning

Arbetstid heltid

Ersättning Fast lön

Ansökningar tas emot löpande

Ange följande referens när du ansöker: Key Account Manager Studin

Storgatan 25, 411 24 Göteborg +46 (0) 31 13 80 85 info@studin.se www.studin.se